

コンサルアンケート

1、私のコンサルを受けてみようと思った「きっかけ」「決め手」を教えてください。

- ・無料相談で、事前に私の情報を調べてくださっていたこと。
- ・人柄がとても接しやすい方でフィーリングが合うと感じた。
- ・足に関する知識が凄すぎるし、施術者、人としても尊敬します。
- ・無料コンサル後すぐに、私の価格が高い問題・不安をストーリーズにあげてくださり、アンケートまでとってください、こんな風に発信するのかと感動しました。
↓この方にお任せしたいと直感で思いました！

2、コンサルはどうでしたか？

大変満足

- ・理由をお聞かせください。

私のやらなきゃいけない課題の一つ、イベントに必要な、資料、カウンセリング、アンケートを共同で作って下さった。

ロープレも急なことなのに対応いただき、すごく安心できました。

3、特に印象に残っている内容はどのようなことですか？

- ・お母さん役でのロープレ（しかも交代でしっかり内容をお互い把握できたこと）

4、他にどのような内容/プラン/サービスなど・・・があれば良いと感じますか？

- ・オンライン相談のやり方（お客様と私との）
- ・高額商品の作り方、クロージング、セールス、動線の流れ、LINE教育、sns発信、訪問の仕方、フットケアのやり方。

5、他の方にこのコンサルを勧めたいと思いますか？

はい。特にフットケアをやられている方。ネイルの方。

また、それは「なぜ」ですか？

的確なアドバイスを最速でいただけるため。

6、その他どのようなことでも構いません。メッセージを頂けましたら幸いです。

- ・2ヶ月でしたが、初動の1ヶ月は特にスピード感を持って、集客→誓約に繋がりました！
- ・すべてが活かされていて、褒めてくださり、一緒に考え、感情が溢れてきます！泣
- ・12月は3人目の作成者が決まるかもです（一度断られたモニター価格68000円でご提案した若い方）本当にありがとうございます！！！！

円香さんの考え方もとてもステキです！

ドイツでますます成長されて日本に戻って来てください！